

## АвтоПодium

«Автомарафон Scania» в Новосибирске	28
Сканирование	33
Американская мечта	42
«АвтоСиб-2009»	48

## Техосмотр: масла

TECHNOSYNTHESE от MOTUL	39
-------------------------	----

## Сервис для дальнобойщиков

Места распространения журналов	
«Сибирский Дальнобойщик»	51

# «АВТОМАРАФОН SCANIA» В НОВОСИБИРСКЕ

29 мая в Новосибирске состоялась третья презентация техники, принимающей участие в автомарафоне Scania. Гостями дилерского центра «Сибтракскан» стали более 50 транспортных, туристических и лизинговых компаний, частные перевозчики, представители общественных организаций СФО.

Такого еще не припомнят сотрудники дилерских центров Scania — чтобы новинки шведской техники были представлены сразу во всех филиалах, изъявивших желание принять у себя участников автопробега под кодовым названием «Караван Scania» (а таких набралось 12 центров из 37). Причем машины пришли не в качестве картинок в рекламных буклетах, а в натуральном виде в количестве четырех штук. А именно: комплектный самосвал P380 CB 6x4 HNZ, два тягача G 380 LA 4x2 HNA и Griffin Space и R420 LA4x2HNA HighLine с полуприцепами Sommer, а также автобус OmniExpress. Конечно, подобные акции проводились и ранее, но, они носили скорее эксплуатационный, нежели ознакомительный характер. По словам Ольги КРИВОНОГОВОЙ, менеджера по связям с общественностью и маркетингу компании «Скания-Русь», в этом году автопробег был организован без участия шведской стороны. Стартовать решили наперекор традициям, пояснила Ольга, — не из первопрестольной, как это принято всегда и у всех, а из «конечного» пункта — города Красноярска. Далее техника проследует в обратном направлении: Новокузнецк, Новосибирск, Омск, Тюмень, Екатеринбург, Пермь, Самара, Краснодар, Ростов-на-Дону, Липецк, Москва. Итого: два месяца пути, 11 000 километров пробега.

Водители — участники «Каравана» рассказали, что все пять дней, что шли до Красноярска, и далее — уже в процессе самого мероприятия их постоянно сопровождали любопытные взгляды проезжающих мимо водителей и пассажиров. Во время остановок им приходилось быть «гидами» — отвечать на многочисленные вопросы коллег, обмениваться координатами. Даже прохожие не остались безучастными к такому зрелищу — где бы не находилась красочная «кавалькада», состоящая из новеньких «гриффина», «эрки», самосвала и автобуса — все внимание было приковано только к этой четверке. Что ж, начало многообещающее — караван только начался, но, судя по тому, сколько эмоций вызывает у зрителей эта техника, можно предположить, что завершится автопробег настоящим аншлагом.

*(Продолжение читайте на стр. 28)*



## «АВТОМАРАФОН SCANIA» В НОВОСИБИРСКЕ

*(Продолжение. Начало читайте на стр. 4)*

И в Красноярске и в Новокузнецке презентация автомобилей вызвала немалый интерес у потенциальных покупателей. Следующая остановка — Новосибирск. В столице Сибири гостей принимала компания «Сибтракскан» — официальный дилер техники марки Scania по СФО. Первым слово взял директор ООО «Сибтракскан» Евгений КОРОЛЕВ. Он поблагодарил гостей, прибывших на территорию сервиса, и передал слово коммерческому директору ООО «Скания-Русь». В свою очередь Андрей ЧУРСИН, торжественно открыл мероприятие — поставил очередную отметку на карте.

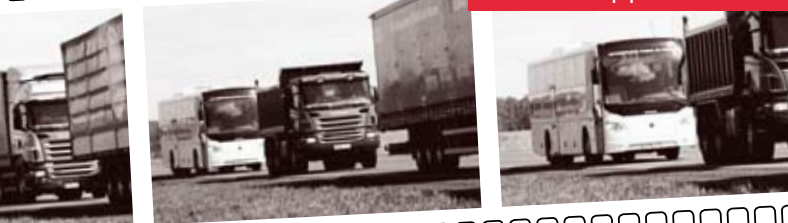
Прибывший с «Караваном» представитель генерального российского дистрибьютора компании «Скания-Русь», куратор сибирского региона Сергей ДЕМИН вкратце представил выставочную технику: «Griffin Space — тягач, специально предназначенный для внутрироссийских перевозок на дальние расстояния, а все семейство «гриффин» является лидером продаж этого сегмента. R420 — машина, специально разработанная для международных перевозок. Эта модель обладает повышенным комфортом, высокой степенью мощности и эффективности. Самосвал P380 с колесной формулой 6X4 очень популярен у российских строителей, т.к. имеет высокую грузоподъемность и, соответствующую

мощность. Особенность этой спецтехники состоит в том, что самосвал предлагается, как «комплект услуг»: во-первых, техника создается целиком под контролем за качеством сборки со стороны Scania; во-вторых, в дальнейшем Scania несет гарантию на все комплектующие самосвала: шасси, кузов, гидравлику, навесное оборудование. Далее разговор пошел о беспрецедентной акции, действующей во время автомарафона (точнее с 12 мая по 1 августа), Спецпредложение заключается в следующем: при покупке любой техники марки Scania, участвующей в акции **распространяется скидка в размере 200 тысяч рублей**. И это еще не все — покупателям предоставляется бесплатное обслуживание техники сроком на два года либо на 240 тысяч километров пробега».

Другой представитель компании Scania — менеджер отдела продаж автобусной техники Дарюс СНИЕШКА обратил внимание собравшихся на то, что компания может предложить полную гамму городских автобусов российского производства. Он пояснил, что эту технику собирают на заводе в Санкт-Петербурге, но эксплуатируются городские автобусы российской сборки не только на местном рынке, но и в Финляндии, Норвегии, Дании, Голландии, что, несомненно, является основным



АВТОПОДИУМ



показателем качества этой техники. Так же Scania предлагает ряд моделей автобусов для междугородних туристических перевозок финского производства.

Виталий ГУРЬЯНОВ, представитель послепродажного обслуживания техники «Скания-Русь» подтвердил общепризнанное мнение о том, что понятие «качество» относится не только к конечному продукту — транспортному средству, но и к обслуживанию техники. А одним из ярких представителей такого отношения к бизнесу, по словам Гурьянова, является компания «Сибтракскан». Виталий рассказал, что в прошлом году сотрудники компании «Скания-Русь» проводили всероссийский опрос клиентов на предмет выяснения удовлетворенности услугами дилерских центров в России. Итоги данного исследования показали, что компания «Сибтракскан» оказалась на первом месте, опередив не только всех региональных, но так же московских и питерских дилеров, которые работают на данном рынке несравненно дольше. Выступавший несколько позже начальник отдела сервиса компании «Сибтракскан» Александр ХОЛОДОВ ввел собравшихся в курс дела, касаясь графика работы сервисного центра. Он сообщил, что клиенты ждут здесь ежедневно без выходных с 8 утра до 8 вечера. 19 профессиональных механиков составляют команду сервиса, закрывая все возникающие вопросы: начиная от обычного технического обслуживания и заканчивая восстановительным ремонтом после серьезных ДТП. Общая клиентская база сибирского дилера составляет более 500 юридических и частных



# ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

для автобусов, грузовиков и  
полуприцепов

в наличии и под заказ (от 1 дня)

MERCEDES • FRUEHAUF  
SCHMITZ • SCANIA  
VOLVO • IVECO  
MAN • DAF

В РАЗБОРЕ  
SCANIA 124

Ремонт прицепов и полуприцепов  
моб.тел. 8-913-940-85-70

г. Новосибирск, ул. Мира, 58а,  
т./ф. (383) 361-14-10, сот. 8-913-922-67-45,  
ICQ 345-760-196, e-mail: rauto@mail.ru

SEPAR  
FILTER





лиц со всех регионов России, ближнего и дальнего зарубежья, а совокупный парк автомобилей насчитывает примерно 2 — 2,5 тысячи единиц техники.

Данила ЛАЗАРЕВ, представитель компании «Скания-Лизинг» напомнил гостям мероприятия, что посредством лизинговых схем они могут приобрести не только тягачи и автобусы марки Scania, но и любую прицепную и самосвальную технику таких известных марок, как Kogel, Krone, Schmitz, Sommer, а так же автобусы. Он уточнил, что сделать это можно, используя два варианта: «финансирование в евро» (удорожание составляет от 8,8% в год) и «финансирование в рублях» (удорожание — от 10,6%). В систему удорожания уже включено страхование КАСКО, НДС и налог на имущество, а если в процессе работы у перевозчика возникают сложности, связанные с наступлением страховых случаев — специалисты компании «Скания-Лизинг» возьмут на себя всю работу по взаимодействию со страховыми компаниями, — заверил собравшихся представитель лизинговой компании.

Как говорится «голова» без прицепа не работает. Именно поэтому, наравне с компанией «Скания-Русь» в автопробеге участвует и немецкая компания по производству прицепной техники «Sommer Road Cargo Solutions». Виталий ПЕВЗНЕР, директор по сбыту (Сибирский и Дальневосточный Федеральные округа) пояснил, что на территории России в Нижнем Новгороде вот уже пятнадцать лет существует дочернее предприятие — завод «Sommer НОВТРАК». Он так охарактеризовал продукцию новгородского завода: гамма стандартной прицепной техники достаточно широка, отдельное внимание уделяется так же технике в специсполнении. Основная особенность прицепов марки Sommer — возможность эксплуатации в тяжелых дорожных условиях, повышенное внимание уделено таким узлам, как пнев-

моподвеска, осевые агрегаты и рамы, которые изготавливаются из двух видов металлов. Далее он сообщил несколько приятных новостей. Первая состоит в следующем — при покупке полуприцепа Sommer Новтрак до 1 августа, клиентам предоставляется скидка в размере **50 тысяч рублей**. Вторая — покупая полуприцеп Sommer Новтрак в комплекте с тягачом Scania — скидка на полуприцеп составляет **100 тысяч рублей**. И для тех, кто умеет считать деньги — если соединить спецпредложение от компании «Скания-Русь» и акции от Sommer Новтрак, то скидка вырастет до **300 тысяч рублей с каждого автопоезда**.

После окончания официальной части гости увидели шоу-программу, состоящую из танцевальных номеров, выступлений артистов, барабанщиков и атлета, рекорды которого занесены в книгу рекордов России. Собравшиеся увидели уникальный номер: удержание пяти человек общим весом более 500 кг в позе «борцовский мост», поучаствовали в розыгрыше призов и подарков. Но ни концерт, ни замечательный фуршет не смогли отвлечь внимания приглашенных от «гвоздя» программы — техники марки Scania. Руководителей автотранспортных и туристических компаний, представителей технических отделов и индивидуальных перевозчиков интересовали все подробности новинок: цена, расход топлива, комфортабельность кабины, условия покупки, рентабельность и прочие рабочие моменты. Вот какую информацию мы успели «подслушать» из их общения с представителями компании Scania:

— Во всех Сканиях стоят очень выносливые двигатели. Они нетребовательны к «пище» — с удовольствием употребляют нашу солярку (конечно, купленную на проверенных АЗС, а не из бочки), недаром сами шведы называют эту технику «шведский трактор». Из европейской техники — у них самый экономич-





ный расход топлива — на пустую «кушают» порядка 23 — 27 литров на км...

— Из дополнительного оборудования клиенты чаще всего заказывают кондиционер или климат-контроль, реже — холодильник. Одно из достоинств кабины — прекрасно держит тепло. Из обогревательных приборов можно заказать печку, которая будет обогревать только двигатель, а можно укомплектовать ее автономным отопителем кабины и двигателя, который будет гнать теплый воздух на «автомате». Для любителей жары — можно заказать кабину с двойными стеклами...

— Скания — технически очень надежная машина. По электронике даже посильнее своих землячек Вольво будет. По продажам к этой марке приблизился MAN, но по количеству сервисных станций им до Скании еще далеко... Кстати, в этом году в компании заработал «горячий» телефон (8 800 505 55 00) бесплатный по всей России. Сюда могут обратиться клиенты по любым вопросам: сервиса, продажи, лизинга, претензий. Звоните: оператор соединит вас со специалистом, который предоставит необходимую информацию.

Ну что ж праздник завершился. Гости разъехались по домам, водители компании Scania вновь вернулись к своим «лошадкам», чтобы готовить их к очередному марш-броску. Ранним утром колонна двинулась покорять Омск. А для тех, кому интересны технические подробности в деталях, читайте на следующей странице журнала тест-драйв «гриффина» и «эрки», который специально для «Каравана» подготовил наш коллега — корреспондент журнала «Авторевю» Геннадий Борисов.



EUROШИНА

# Грузовые ШИНЫ

R22.5 20 19.5 17.5 16 15 14 13 12

-ДИСКИ



-МАСЛА



-ШИНОМОНТАЖ

-ПНЕВМОРЕССОРЫ



-КАМЕРЫ И ОБОДНЫЕ ЛЕНТЫ R16-R20



НОВОСИБИРСК,

ул. Фабричная, 17, к. 11 (поворот на Речной порт, вход со стороны Пристанского переулка),  
т. (383) 335-88-82, сот.: 8-913-723-11-65, Алексей;

ул. Малыгина, 13/1, т/ф (383) 363-34-35,  
сот.: 8-913-202-14-83, Саша